

**S K A D**

MAKING CONSULTING BETTER.

# JOBANGEBOT

**SENIOR MANAGER  
FINANCIAL SERVICES  
REGULATORY CONSULTING  
(M/W/D)**

# SENIOR MANAGER – FINANCIAL SERVICES – REGULATORY CONSULTING (M/W/D)

## VOLLZEIT ODER TEILZEIT

Spätestens seit der Finanzkrise gehört die Finanzbranche zu den am stärksten regulierten Märkten. Daher sucht unser Team im Bereich Financial Services ab sofort eine neue Kollegin / einen neuen Kollegen mit mehrjähriger Berufserfahrung im Bereich Regulatorik. Mit deiner Expertise und deinem Netzwerk innerhalb der Bankenbranche erweiterst du unser Regulatorik-Team, das bereits heute namenhafte Großkunden der deutschen Finanzbranche in vielfältigen Projekten betreut. Dabei unterstützt du uns beim Auf- und Ausbau dauerhafter Kundenbeziehungen und erhältst ausreichend Freiraum, um deinen Karriereweg nach deinen Vorstellungen zu gestalten.

Seit der Gründung von SKAD verfolgen wir konsequent unsere Vision, die erfolgreichsten Beraterinnen und Berater zu vereinen. Was uns alle eint, ist die Fähigkeit und Motivation stets hervorragende Projektergebnisse zu erzielen, von denen unsere Auftraggeber, SKAD und du selbst profitieren. An deinem Erfolg beteiligen wir dich überdurchschnittlich, da wir nach der Philosophie leben, dass herausragende Leistungen unabhängig von der Karrierestufe vergütet werden sollten.

Dabei wissen wir auch, dass exzellente Ergebnisse nicht zwingend der klassischen 5-Tage-Woche und limitiertem Urlaubskontingent bedürfen und leben bereits heute zahlreiche individuelle Arbeitszeitmodelle.

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann findest du nachfolgend weitere Informationen.

### DEINE AUFGABEN

- Du erweiterst unser Team durch dein Wissen um regulatorische Anforderungen der Finanzbranche und baust als Senior Manager eigenständig dauerhafte und vertrauensvolle Kundenbeziehungen auf und aus
- Dabei profitieren sowohl du als auch SKAD von deinem vorhandenen Netzwerk, durch das unser Kundenportfolio langfristig erweitert wird
- Du repräsentierst SKAD als Experte in deinem Themenschwerpunkt und bist stets über die neusten Entwicklungen informiert
- Projektergebnisse verantwortest und lieferst du immer in höchster Qualität und zur vollen Kundenzufriedenheit – von der pragmatischen Schnelllösung bis hin zur detaillierten Ausarbeitung und Umsetzung deines Lösungskonzepts
- Optional baust du ein eigenes Beraterteam auf, für das du Projekte akquirierst (Karriere und sehr gute Bezahlung sind auch langfristig ohne Personalverantwortung möglich)
- Optional kannst du dich im Corporate Development an der Weiterentwicklung unseres Unternehmens beteiligen

# SENIOR MANAGER – FINANCIAL SERVICES – REGULATORY CONSULTING (M/W/D)

## VOLLZEIT ODER TEILZEIT

### DEINE PERSPEKTIVE

- Individuelle Karrieremodelle: Deine Arbeitsintensität und thematische Ausrichtung bestimmst du. Wir unterstützen dich von einer Experten-Karriere ohne weitere Vertriebsverantwortung bis hin zur Gründung einer eigenen Tochtergesellschaft für einen geeigneten Business Case
- Möglichkeit individueller Arbeitszeiten (4-Tage-Woche, erhöhte Anzahl Urlaubstage, regelmäßige Sabbaticals)
- Sehr gute Bezahlung mit einem transparenten Gehaltsmodell
- Unbefristete Beschäftigung
- Individuelles Karriere-Coaching
- Kostenübernahme für Weiterbildungen
- Ressourcen für die Umsetzung deines Business Cases
- Arbeitsplatz im WeWork Frankfurt oder Homeoffice, hochwertige IT-Ausstattung, verdoppelter Verpflegungsmehraufwand, regelmäßige freiwillige Teamevents
- Und vor allem: ein großartiges und erfolgreiches Team, das sich auf deinen Einstieg freut!

### DEIN PROFIL

- Mindestens 7 Jahre Berufserfahrung in einem Finanzinstitut, der Wirtschaftsprüfung oder der Beratung von Banken und Finanzdienstleistern
- Mindestens gut abgeschlossenes Hochschulstudium der Wirtschaftswissenschaften, Rechtswissenschaften oder vergleichbar
- Unternehmerischer Charakter: Eigenverantwortung, Eigenmotivation, aktive Gestaltung der eigenen Karriere
- Als Senior Manager hast du ein erstes Netzwerk potenzieller Kunden entwickelt mit der Möglichkeit des gemeinsamen Ausbaus bis hin zur Kundenakquise
- Hervorragende Projekthistorie, sowie sehr gute Arbeitszeugnisse
- Sehr gute Deutschkenntnisse (für nicht Muttersprachler mindestens gute Deutschkenntnisse und die Bereitschaft, diese weiter zu verbessern)
- Gute Englischkenntnisse

# SKAD

MAKING CONSULTING BETTER.

## NEUGIERIG AUF WEITERE DETAILS?

Dann freut sich Tanja Aldenhoff auf deine aussagekräftige Bewerbung inklusive Lebenslauf, Zeugnissen und einer kurzen Beschreibung, warum du Interesse an einem Gespräch mit uns hast. Bitte schicke deine Bewerbung an: [jobs@sk-advisory.com](mailto:jobs@sk-advisory.com)