

S K A D

MAKING CONSULTING BETTER.

JOBANGEBOT

**SENIOR CONSULTANT
BUSINESS CONSULTING
(M/W/D)**

SENIOR CONSULTANT – BUSINESS CONSULTING (M/W/D)

VOLLZEIT

Seit der Gründung von SKAD verfolgen wir konsequent unsere Vision, die erfolgreichsten Beraterinnen und Berater zu vereinen, die außerhalb von klassischen „Corporate-Strukturen“ arbeiten möchten. So besteht ein großer Teil unseres Teams aus Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern, die eine Freelancer-Karriere erwogen haben, jedoch auf Vorteile der Zugehörigkeit zu einem Unternehmen nicht verzichten mochten. Bei uns haben sie die ideale Kombination aus beiden Welten gefunden.

Was uns alle eint, ist die Fähigkeit und Motivation stets hervorragende Projektergebnisse zu erzielen. Denn davon profitieren alle. Unsere Auftraggeber, SKAD und du. Denn wir beteiligen dich angemessen an deinem Erfolg.

Wir wissen, dass herausragende Ergebnisse nicht zwingend der klassischen 5-Tage-Woche und limitiertem Urlaubskontingent bedürfen und leben bereits heute zahlreiche individuelle Arbeitszeitmodelle. Rund ein Viertel unseres Teams arbeitet ausschließlich in einer 4-Tage-Woche. Daneben bieten wir natürlich auch echten Workaholics eine geeignete Umgebung.

DEINE AUFGABEN

- Deine Priorität liegt als Senior Consultant in der erfolgreichen Umsetzung von Projekten in höchster Qualität
- Du unterstützt eine mögliche Akquisition von Folgeaufträgen zu Deinen Projekten
- Daneben entwickelst Du Deine fachlichen Fähigkeiten mit unserer Unterstützung weiter über einen individuellen Schulungsplan und über interne Themenentwicklung
- Optional entwickelst Du Deinen Business Case für die Weiterentwicklung zum Manager - entweder über unsere bestehenden Kampagnen oder über ein neues Thema
- Ebenfalls optional kannst Du dich im Corporate Development an der Weiterentwicklung unseres Unternehmens beteiligen

SENIOR CONSULTANT – BUSINESS CONSULTING (M/W/D)

VOLLZEIT

DEINE PERSPEKTIVE

- Individuelle Karrieremodelle: Deine Arbeitsintensität und thematische Ausrichtung bestimmst du. Wir unterstützen dich von einer Teilzeit- oder Experten-Karriere ohne weitere Vertriebsverantwortung bis hin zur Gründung einer eigenen Tochtergesellschaft für einen geeigneten Business Case
- Sehr gute Bezahlung mit einem voll transparenten Gehaltsmodell, Möglichkeit individueller Arbeitszeiten (4-Tage-Woche, erhöhte Anzahl Urlaubstage, regelmäßige Sabbaticals)
- Individuelles Karriere-Coaching
- Kostenübernahme für Weiterbildungen
- Ressourcen für die Umsetzung deines Business Cases
- Unbefristete Beschäftigung
- Arbeitsplatz im WeWork Frankfurt oder Homeoffice, Apple/Dell-Ausstattung, verdoppelter Verpflegungsmehraufwand, regelmäßige freiwillige Teamevents
- Und vor allem: ein großartiges und erfolgreiches Team, das sich auf deinen Einstieg freut

DEIN PROFIL

- Unternehmerischer Charakter: Eigenverantwortung, Eigenmotivation, aktive Gestaltung der eigenen Karriere
- Hervorragende Projekthistorie
- Sehr gut abgeschlossenes Hochschulstudium
- Sehr gute Deutschkenntnisse (für nicht Muttersprachler mindestens gute Deutschkenntnisse und die Bereitschaft, diese weiter zu verbessern)

SKAD

MAKING CONSULTING BETTER.

NEUGIERIG AUF WEITERE DETAILS?

Dann freut sich Tanja Aldenhoff auf deine aussagekräftige Bewerbung inklusive Lebenslauf, Zeugnissen und einer kurzen Beschreibung, warum du Interesse an einem Gespräch mit uns hast. Bitte schicke deine Bewerbung an: jobs@sk-advisory.com