

S K A D

MAKING CONSULTING BETTER.

JOBANGEBOT

**(SENIOR) MANAGER
FINANCIAL SERVICES
BUSINESS CONSULTING
(M/W/D)**

(SENIOR) MANAGER – FINANCIAL SERVICES – BUSINESS CONSULTING (M/W/D)

VOLLZEIT ODER TEILZEIT

Unser Team im Bereich Financial Services betreut namhafte Großkunden der deutschen Banken- und Versicherungsbranche in vielfältigen Projekten und sucht stets neue Kolleginnen und Kollegen, die uns mit ihrer bereits gesammelten Expertise engagiert unterstützen möchten. Dabei lassen wir dir ausreichend Freiraum, um deinen Karriereweg nach deinen Vorstellungen zu gestalten und unterstützen dich mit dem gesamten Team bis hin zur Geschäftsführung.

Seit der Gründung von SKAD verfolgen wir konsequent unsere Vision, die erfolgreichsten Beraterinnen und Berater zu vereinen. Was uns alle eint, ist die Fähigkeit und Motivation stets hervorragende Projektergebnisse zu erzielen, von denen unsere Auftraggeber, SKAD und du selbst profitieren. An deinem Erfolg beteiligen wir dich überdurchschnittlich, da wir nach der Philosophie leben, dass herausragende Leistungen unabhängig von der Karrierestufe vergütet werden sollten.

Dabei wissen wir auch, dass exzellente Ergebnisse nicht zwingend der klassischen 5-Tage-Woche und limitiertem Urlaubskontingent bedürfen und leben bereits heute zahlreiche individuelle Arbeitszeitmodelle.

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann findest du nachfolgend weitere Informationen.

DEINE AUFGABEN

- Du erweiterst unser Team durch dein umfassendes Wissen entlang der Wertschöpfungskette von Finanzinstituten und zu aktuellen Themen wie Sustainable Finance und ESG, Digital Assets, Handels- und Marktdateninfrastruktur oder Daten als Produktionsfaktor. Als Senior Manager baust du eigenständig dauerhafte und vertrauensvolle Kundenbeziehungen auf und aus.
- Dabei profitieren sowohl du als auch SKAD von deinem vorhandenen Netzwerk, durch das unser Kundenportfolio langfristig erweitert wird
- Du repräsentierst SKAD als Experte in deinem Themenschwerpunkt und bist stets über die neusten Entwicklungen informiert
- Projektergebnisse verantwortest und lieferst du immer in höchster Qualität und zur vollen Kundenzufriedenheit – von der pragmatischen Schnelllösung bis hin zur detaillierten Ausarbeitung und Umsetzung deines Lösungskonzepts
- Optional baust du ein eigenes Beraterteam auf, für das du Projekte akquirierst (Karriere und sehr gute Bezahlung sind auch langfristig ohne Personalverantwortung möglich)
- Optional kannst du dich im Corporate Development an der Weiterentwicklung unseres Unternehmens beteiligen

(SENIOR) MANAGER – FINANCIAL SERVICES – BUSINESS CONSULTING (M/W/D) VOLLZEIT ODER TEILZEIT

DEINE PERSPEKTIVE

- Individuelle Karrieremodelle: Deine Arbeitsintensität und thematische Ausrichtung bestimmst du. Wir unterstützen dich von einer Experten-Karriere ohne weitere Vertriebsverantwortung bis hin zur Gründung einer eigenen Tochtergesellschaft für einen geeigneten Business Case
- Sehr gute Bezahlung mit einem transparenten Gehaltsmodell mit einem Mitarbeiterbeteiligungsprogramm
- Möglichkeit individueller Arbeitszeiten (4-Tage-Woche, erhöhte Anzahl Urlaubstage, regelmäßige Sabbaticals) und unbefristete Beschäftigung
- Individuelles Karriere-Coaching mit Kostenübernahme für Weiterbildungen
- Ressourcen für die Umsetzung deines Business Cases
- Arbeitsplatz im WeWork Frankfurt oder Homeoffice, hochwertige IT-Ausstattung, verdoppelter Verpflegungsmehraufwand, regelmäßige freiwillige Teamevents
- Und vor allem: ein großartiges und erfolgreiches Team, das sich auf deinen Einstieg freut!

DEIN PROFIL

- Mindestens [fünf] Jahre Berufserfahrung in einem Finanzinstitut, der Wirtschaftsprüfung oder der Beratung von Banken und Finanzdienstleistern
- Mindestens gut abgeschlossenes Hochschulstudium im Bereich der Wirtschafts- bzw. Rechtswissenschaften oder anderen einschlägigen Studiengängen
- Hervorragende Projekthistorie, sowie sehr gute Arbeitszeugnisse
- Unternehmerischer Charakter: Eigenverantwortung, Eigenmotivation, aktive Gestaltung der eigenen Karriere
- Als Senior Manager hast du ein erstes Netzwerk potenzieller Kunden entwickelt mit der Möglichkeit des gemeinsamen Ausbaus bis hin zur Kundenakquise
- Sehr gute Deutschkenntnisse (für nicht Muttersprachler mindestens gute Deutschkenntnisse und die Bereitschaft, diese weiter zu verbessern)
- Gute Englischkenntnisse

SKAD

MAKING CONSULTING BETTER.

NEUGIERIG AUF WEITERE DETAILS?

Dann freut sich Tanja Aldenhoff auf deine aussagekräftige Bewerbung inklusive Lebenslauf, Zeugnissen und einer kurzen Beschreibung, warum du Interesse an einem Gespräch mit uns hast. Bitte schicke deine Bewerbung an: jobs@sk-advisory.com